Hotspot + Servizio Cloud

Che cos'è:

Il primo hotspot (coperto da brevetto) che consente di creare un accesso Wi-Fi (= Cattura) per i vostri clienti, ma che al tempo stesso, attraverso il servizio Cloud, Gratuitamente (= Risparmia) ti offre molto di più!

La nostra proposta è semplice: un hotspot Wi-Fi, con autenticazione tramite Facebook, seguita dalla piccola azione forzata del "Mi piace", che consente lo sblocco della navigazione Marketing virale (= Espanditi) su social network, oltre a Facebook ci saranno altri social network come Twitter e Google+ (sfruttando Gmail), Coupon Gallery (= Comunica) che consente la visualizzazione immediata su smartphone di promozioni e/o lo streaming di file audio/video, tutto comodamente gestito tramite interfaccia web, attraverso il Cloud, che permette di visualizzare statistiche, caricare contenuti in modo veloce e duttile.

Questa soluzione può integrare anche la tecnologia Bluetooth per campagne di Proximity marketing (= Crea), integrazione di valore aggiunto se in prossimità di zone di sosta, aree di ristoro, incroci che generano code o situazioni caotiche di traffico, ecc..

L'accesso alla rete Wi-Fi è permesso dopo che l'utente clicca "Mi piace" sulla pagina Facebook associata al sistema: in questo modo consente il trattamento dei dati necessari per l'autenticazione e per il rispetto delle normative vigenti, ma consente anche di divulgare il messaggio "è stato presso la vostra attività, gli piaciuto ed ha navigato gratuitamente!" a tutti i suoi amici sul Social Network.

Come funziona l'autenticazione:

- Seleziona la WiFi;
- Ti apparirà una pagina dove potrai visualizzare i coupon o video promozionali, oppure procedere con l' autenticazione;
- Inserisci il tuo account Facebook;
- Clicca su MI PIACE nella pagina aziendale facebook che ti apparirà e inizia a navigare liberamente

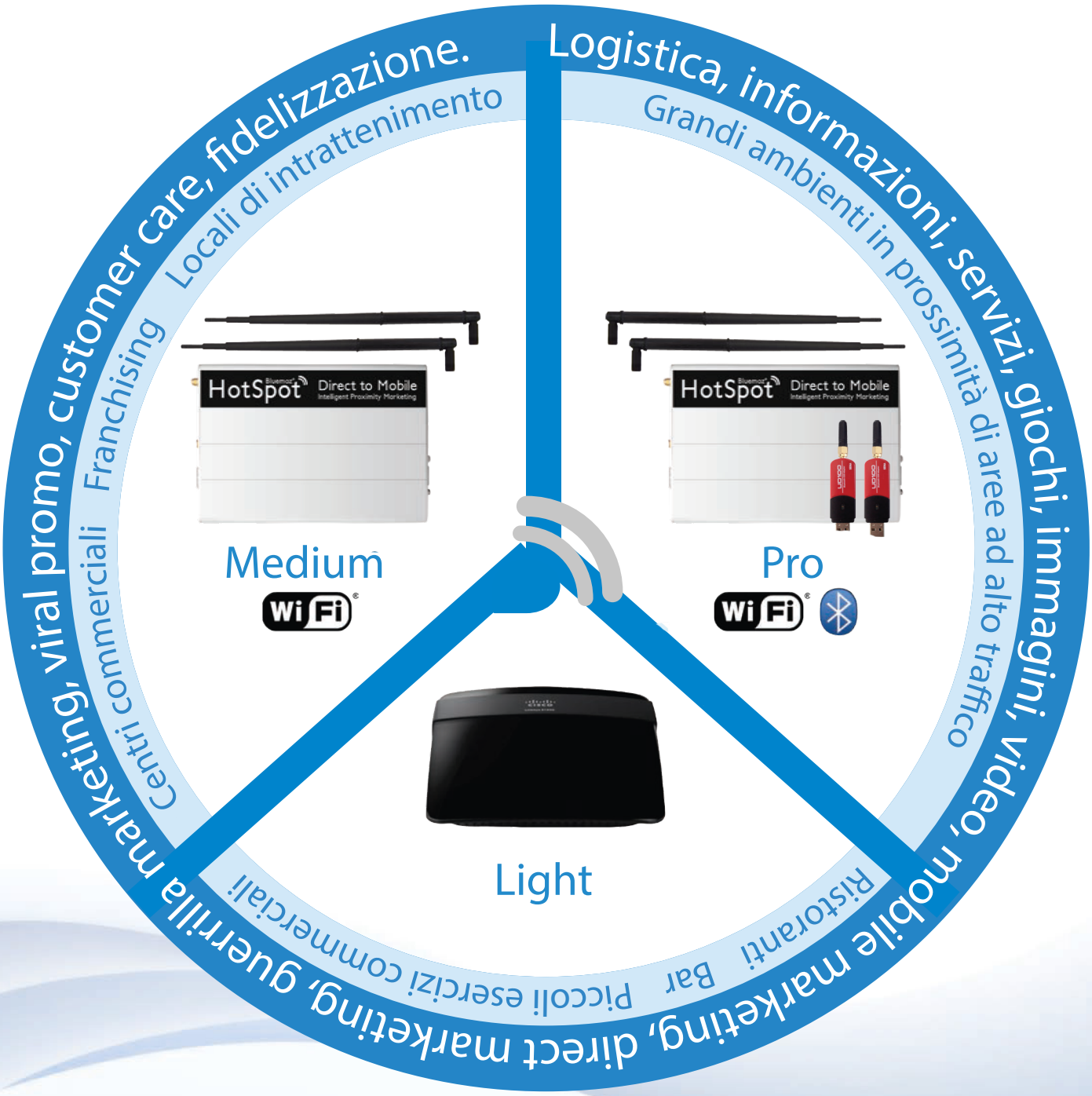
NOTA: La procedura di autenticazione sarà possibile anche tramite Twitter e Google+ (sfruttando Gmail)

Se hai attivato anche il servizio di proximity marketing via bluetooth, crea e carica una immagine in formato JPG o un filmato (consigliato il formato 3GP standard per i cellulari/smartphone), programma sul planner la fascia temporale di invio e in quel lasso di tempo ogni utente riceverà la promozione una volta sola.

Da quanto avrai stabilito l'inizio della tua campagna, tutte le persone che transiteranno in un raggio di azione di circa 100 mt, se avranno il bluetooth attivo e visibile, riceveranno una richiesta di invio da parte del mittente che hai impostato, che corrisponde al nome associato all'Hotspot e previo accettazione, potranno scaricare il file sul proprio telefonino.

Caratteristiche principali e punti di forza:

1. Creare un punto di accesso wireless per la navigazione in internet gratuita, che rispetta le normative vigenti in termini di identificazione, ma saltanto tutta la trafila della registrazione;
2. Crea Viral Marketing: consente l'autenticazione dell'utente con il proprio account Facebook e consente la navigazione internet solo dopo aver cliccato su "Mi piace" nella pagina aziendale Facebook che viene associata. Questo fa si che ogni utente che per navigare cliccherà su "Mi piace", comunicherà in tempo reale ai suoi 500/1000/5000 amici che è stato presso la vostra attività, che gli è piaciuto ed ha navigato gratuitamente! Inoltre, il cliente che avrà selezionato MI PIACE riceverà tutte le notifiche relative alle vostre informazioni/promozioni inviate tramite Facebook (gli utenti che utilizzano l' applicazione Mobile di Facebook riceveranno queste notifiche in tempo reale sul proprio telefono);
3. Consente un autenticazione semplice ed immediata ad ogni utente, sia italiano che di altre nazionalità;
4. Crea Proximity Marketing: consente ad ogni utente che si collega con il proprio smartphone/portatile in Wi-Fi di navigare all'interno di contenuti della Coupon Gallery (informativi o promozionali, da voi gestiti), sempre gratuitamente e prima ancora di autenticarsi e navigare in internet. Consente inoltre di avviare campagne di bluetooth marketing, creando e caricando un'immagine in formato JPG o un filmato (consigliato il formato 3GP standard per i cellulari/smartphone), programmando la fascia temporale di invio. Da quando avrai stabilito l' inizio della tua campagna, tutte le persone che transiteranno in un raggio di azione di circa 100 mt, se avranno il bluetooth attivo e visibile, riceveranno una richiesta di invio da parte della tua attività e previo accettazione, potranno scaricare il file sul proprio telefonino;
5. Differenzia il messaggio: è possibile gestire più dispositivi installati in aree diverse, singolarmente o a gruppi, da un unico pannello di gestione del servizio Cloud accessibile da remoto;
6. Consente di raccogliere informazioni profilate del proprio cliente, al fine di offrire promozioni/informazioni specifiche per target specifici.


Logistica, informazioni, servizi, giochi, immagini, video, mobile marketing, direct marketing, guerrilla marketing, viral promo, customer care, fidelizzazione.
Locali di intrattenimento
Grandi ambienti in prossimità di aree ad alto traffico
Ristoranti
Bar
Piccoli esercizi commerciali
Centri commerciali
Franchising
HotSpot
Direct to Mobile
Medium
Wi Fi
HotSpot
Direct to Mobile
Pro
Wi Fi
Light

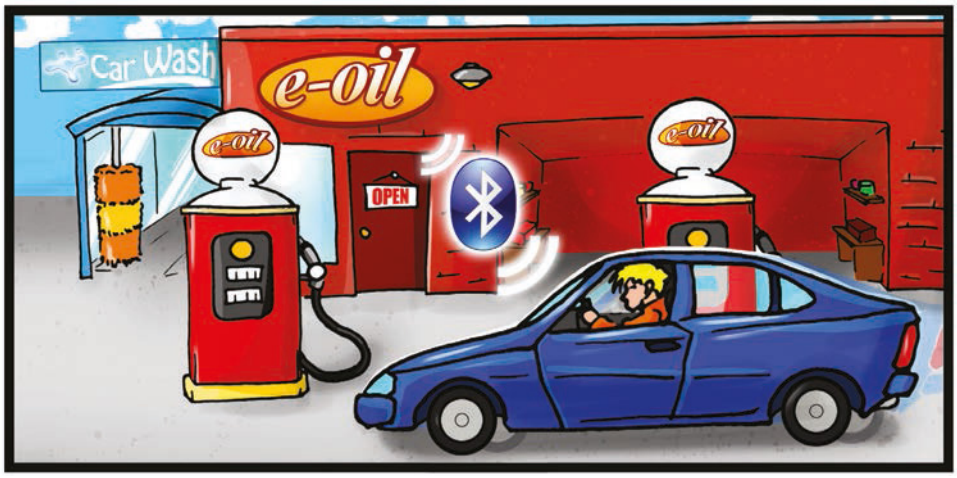
Caratteristiche	Hotspot Tradizionale	Enycs Hotspot
Gestione num. max di utenti connessi	✓	✓
Gestione di tempo limite di connessione e disconnesione del singolo mac adress	✓	✓
Gestione limitazione velocità per singolo utente	✓	✓
Filtro per siti e servizi vietati (video pornografia, emule, p2p, ecc)	✓	✓
Archiviazione dei log contenenti la cronologia di navigazione e la profilazione dell utente su server remoto (ex decreto Pisanu l.155/2005)	✓	✓
Rispetto delle normative di legge	✓ Si se gestita mediante sms o con carta di credito	L'accesso tramite social network garantisce la reale identificazione dell'utilizzatore
Guadagno	✗	✓ La visibilità e il marketing che crea Enycs Hotspot incrementa il tuo business
Autenticazione per utenti stranieri	✗	✓ I social network offrono un autenticazione multilingua a livello internazionale
Viral marketing	✗	✓ Una volta effettuato il "Mi piace" verrà pubblicato sulla bacheca dell'utente un post indicante l'utilizzo della vostra Wi-Fi
Fidelizzazione clienti	✗	✓ Con l'azione forzata (es.: "Mi piace" su Facebook) aggancio il cliente alla pagina commerciale del social network impostata sul sistema
Profilazione clienti	✗	✓ Permette di profilare la clientela che utilizza il sistema con le informazioni dei social network
Obbligo acquisto Hardware	✓	✗ Offriamo anche una semplice formula noleggio
Prezzo	Solitamente la soluzione viene offerta con una vendita dell'hardware ed un costo a partire da circa € 30,00 al mese, oppure con un costo del servizio a carico dell'utilizzatore della Wi-Fi	A partire da € 33,00 al mese e nessun costo per l'utilizzatore della Wi-Fi

Funzioni Cloud

COUPON GALLERY	Consente il caricamento di immagini (in formato JPG) visualizzabili come coupon promozionali su tutti gli smartphone, e/o il caricamento di file audio/video visualizzabili in streaming su tutti gli smartphone.
SHARE COUPON	Possibilità di condividere i coupon caricati sulla coupon gallery con la propria pagina aziendale Facebook precedentemente associata al dispositivo.
LOGO PERSONALIZZATO	Consente il caricamento del proprio logo direttamente nel layout della splash page.
UPLOAD	Carica più di un file, per le tue campagne Bluetooth, Wi-Fi e Facebook.
PLANNER ASSOLUTO	Nessun limite nella pianificazione di campagne anche periodiche.
STATISTICHE BLUETOOTH E WI-FI	Visualizzazione dei dispositivi con bluetooth attivi rilevati, dei file effettivamente inviati, delle richieste di autorizzazione rifiutate. Visualizzazione di tutti i MAC ADDRESS rilevati con associazione del modello e dell' immagine del telefono (vengono riconosciuti oltre 2000 dispositivi di telefonia mobile diversi). Statistiche visibili in Real Time o mediante Archivio per fasce periodiche. Visualizzazione dei visitatori nella rete Wi-Fi e registrazione dei log di navigazione. Non verranno resi visibili i dati sensibili nel rispetto delle normative sulla privacy.
CONFIGURAZIONE DATI	Possibilità di configurazione del mittente con cui verrà effettuata la richiesta di autorizzazione (lo stesso nome verrà associato al nome del hotspot Wi-Fi), della password di accesso al pannello di gestione, dei dati di configurazione.
AVC BT	Conversione dei file video in formato 3gp per la divulgazione dei file via Bluetooth.
VSP	Anteprima dei file video/immagini caricati
BLM	Black List Management.
FUNZIONI HOTSPOT	Funzioni gestibili da pannello: Associazione di 200 utenti simultaneamente; Disconnessione automatica dopo 1 ora di navigazione del singolo mac address; Limitazione velocità per singolo utente a 700kbps; Filtro per siti e servizi vietati (pedopornografia, emule, torrent, P2P ecc ecc); Autenticazione mediante Account Social Network.

Autolavaggio

HOTSPOT



La stazione di servizio ha acquistato ed installato un HotSpot.
La stazione ha facilmente caricato i coupon e le offerte speciali sul Cloud

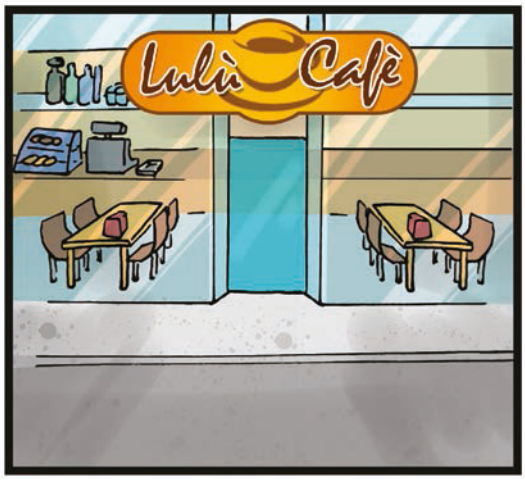
I clienti che accedono alla stazione ricevono avvisi via Bluetooth e/o la richiesta di connessione gratuita via Wi-Fi tramite autenticazione.
Il cliente può esplorare i vari coupon o offerte speciali via Bluetooth o Wi-Fi.
La stazione di servizio può aumentare la sua visibilità online oppure offrire questa possibilità ad uno sponsor mediante un servizio di navigazione Wi-Fi gratuito ai suoi clienti. Come?

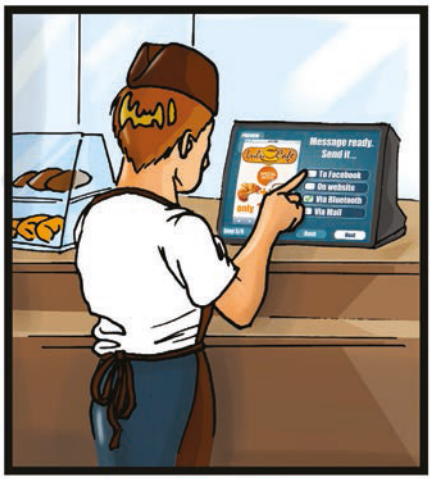
I clienti potranno accedere alla navigazione gratuita solo dopo aver cliccato "MI PIACE" sulla Fanpage di Facebook della stazione di servizio o del Marchio ospitato.

Esempio: La connessione gratuita vi è offerta da … Clicca "MI PIACE" sulla nostra Fanpage di Facebook per navigare gratuitamente.

Bar / Punto di ristoro

HOTSPOT





Il Bar ha acquistato ed installato un HotSpot
Il gestore del Bar ha facilmente caricato i coupon e le offerte speciali sul Cloud.

I clienti che accedono al Bar ricevono avvisi via Bluetooth e/o la richiesta di connessione gratuita via Wi-Fi tramite autenticazione.
Il cliente può esplorare i vari coupon o offerte speciali via Bluetooth o Wi-Fi.

Il bar può aumentare la sua visibilità online oppure offrire questa possibilità ad uno sponsor mediante un servizio di navigazione Wi-Fi gratuito ai suoi clienti. Come?
I clienti potranno accedere alla navigazione gratuita solo dopo aver cliccato "MI PIACE" sulla Fanpage di Facebook del bar.
Ora quando il bar aggiorna i suoi coupon o le offerte speciali tramite Bluemoz Cloud questi verranno trasmessi via Bluetooth, Wi-Fi e pagina Facebook.

Centro Commerciale

HOTSPOT

Il centro commerciale ha acquistato ed installato un HotSpot come servizio per i suoi affittuari verso i clienti.

L' amministratore carica i coupon degli affittuari e aggiunge l'indirizzo della Fanpage Facebook relativa ad ogni affittuario sul Cloud.
I cliente presenti all' interno del centro commerciale ricevono avvisi via Bluetooth e/o la richiesta di connessione gratuita via Wi-Fi tramite autenticazione.
I clienti possono esplorare i vari coupon e le offerte speciali, via Bluetooth o Wi-Fi.

I clienti possono accedere alla navigazione gratuita dopo aver cliccato "MI PIACE" sulla Fanpage di Facebook dell' esercente affittuario o del centro commerciale stesso.
Ora quando i negozi del centro commerciale aggiornano i loro coupon o le offerte speciali tramite Bluemoz Cloud questi verranno trasmessi via bluetooth, Wi-Fi e pagina Facebook.